

Definiendo los Terminos

Un life settlement es la venta de un seguro de vida a otra persona o compañía a cambio de dinero en efectivo.

Un life settlement provider es la persona o compañía que se convierte en el nuevo dueño de la póliza a cambio de un pago hecho al vendedor. El comprador se convierte en dueño de la póliza, deberá dar los pagos cuando sea establecido y eventualmente cobra el beneficio completo del seguro de vida de la compañía aseguradora.

El life settlement broker es la persona o compañía que representa al vendedor de la póliza y hace ofertas. Al broker se le paga una comisión por el comprador si la venta se completa.

Preguntas

- Necesito protección de seguro de vida?
- Calificaré para una nueva póliza de seguros en futuro?
- Si vendiera mi póliza, como decidirán cuanto dinero en efectivo puedo obtener?
- Es un empleador u otra póliza de grupo? Si lo es, necesito su permiso para venderlo?
- Puede la póliza ser revendida?
- Tendrán los inversionistas información específica acerca de mi familia o mi estatus de salud?
- Podrán el broker o la compañía a la que planeo vender hacer negocios en mi estado?

Alerta al Consumidor

Si le piden invertir o comprar un life settlement, le recomendamos que se comuniqué con el departamento de seguros de su estado para saber más acerca de los riesgos.

Si usted no tiene enfermedad una enfermedad que amenace con su vida y está interesado o vender su póliza de seguro de vida, usted debe comunicarse con el departamento de seguros de su estado para más información.

Si usted ha sido contactado por alguien que quiera comprar su póliza y la ha vendido inmediatamente, usted debe comunicarse con el departamento de seguros del estado. Es posible que usted ha sido participe de un fraude.

Cheque con Su Estado

Comuníquese con este departamento para obtener una copia de esas regulaciones.

Arkansas Insurance Department



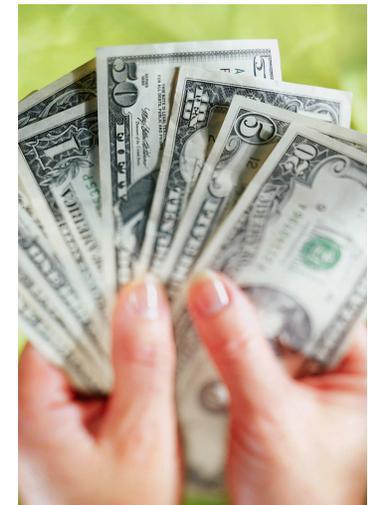
Asa Hutchinson
Governor

Allen Kerr
Commissioner

Consumer Services Division
1200 W. Third Street, Little Rock, AR 72201
Phone: (501) 371-2640, (800) 852-5494
Fax: (501) 371-2749 fax
Web site: www.insurance.arkansas.gov/csd.htm
E-mail: Insurance.consumers@arkansas.gov

Vendiendo su Póliza de Seguro de Vida:

Entendiendo Life Settlements



Entendiendo Life Settlements

Un life settlement es la venta de un seguro de vida a una tercera persona. El dueño de la póliza de seguro de vida obtiene dinero en efectivo por la póliza. El comprador se convierte en el nuevo dueño y beneficiario de la póliza del seguro de vida, paga los pagos y cobra el beneficio cuando el asegurado muera.

La gente decide vender su seguro de vida por muchas razones. Las más comunes son reducir la tarifa y obtener efectivo para los gastos.

Un life settlement podría o no ser la opción correcta para usted. El Departamento de Seguros de su estado y la Asociación Nacional de Seguros Comisionados (NAIC) siglas en Inglés están preocupados porque muchos clientes podrían no entender life settlements. Por favor continúe leyendo antes de hacer cualquier decisión.

Conozca Sus Opciones

Antes de entrar en life settlement transacción, usted debe:

- Contactar a su agente de seguros o compañía para más información de life settlement.
- Consulte a su propio consejero financiero que conozca sus necesidades financieras.
- Contacte el departamento de seguros de su estado para información de las leyes vigentes.

Considere Todas Sus Opciones

Averigüe si tiene dinero en efectivo en su póliza de seguro de vida. Usted podría usar su dinero en efectivo. Usted también podría usar su dinero en efectivo para sus necesidades inmediatas y mantener su póliza vigente para sus beneficiarios.

Usted también podría usar su dinero en efectivo como seguridad para un préstamo en un instituto financiero. (Banco).

Revise otras fuentes de efectivo que cumplan con sus necesidades financieras a un bajo costo que un life statement.

Otras Consideraciones

- Contacte a un consejero profesional de impuestos. Averigüe sus implicaciones de impuestos. No todos los procedimientos son libres de impuestos.
- Sepa que lo que procede está sujeto a los reclamos de cualquier creditor.
- Averigüe si usted perdería cualquier asistencia pública como estampillas de comida o Medicaid si usted recibe dinero en efectivo.
- Entienda que le será requerido proveer cierta información personal y médica.

Tips Para El Cliente

- Entienda como trabaja el proceso y cuándo las diferentes etapas pasarán.
- Decida cuando vender su póliza directamente a un life settlement o pídale a un settlement broker que haga la comparación de la compra por usted.
- Si usted no usa un settlement broker, haga la comparación usted mismo.
- Usted no tiene que aceptar ninguna oferta de life settlement.
- Revise todas las solicitudes para exactitud, especialmente información acerca de su historial médico.
- Sea honesto en sus respuestas.
- Averigüe si la ley estatal permite deshacer la venta durante cierto período de tiempo. Usted puede tener derecho a cambiar de opinión.
- Si usted tiene ese derecho, usted deberá regresar el dinero que recibió y las tarifas que el comprador pagó.
- Entienda que información el comprador tiene que saber para comprar su póliza, y quién más debe saber esa información.